

Для кого:

- ▶ управляющих собственников
- ▶ генеральных директоров и заместителей
- ▶ директоров департаментов и проектов
- ▶ команд топ-руководителей

Когда и как:

- ▶ 5 месяцев (март – июнь 2017)
- ▶ 5 модулей, 4 модуля по 5 дней и 5-й модуль – 3 дня
- ▶ 12 часов в день (с 9:00 до 21:00)

Язык программы:

- ▶ русский

Кандидат Практикума:

- ▶ обладает опытом управления
- ▶ стремится выйти на новый уровень и понять свой потенциал
- ▶ готов к интенсивному обучению
- ▶ ценит чувство юмора и хочет расширить горизонты

Как поступить:

- 1 Заполнить заявку на обучение и оплатить регистрационный сбор (3000 руб.)
- 2 Пройти интервью в формате консалтинг-сессии
- 3 Подписать договор в случае зачисления

«Сегодня средний бизнес в России столкнулся с рядом вызовов, справиться с которыми возможно, только изменив подход к управлению компанией и командой, к постановке задач, к личному развитию, что требует соответствующего образования.»

Елена Бондаренко,
Директор программы
СКОЛКОВО Практикум

Стоимость участия: 1 150 000 рублей

Рекомендуем подать документы в ближайшее время и поступить на максимально выгодных условиях «все включено» – бонусом вы получаете проживание на Кампусе бизнес-школы и комплексное питание.

Early Bird*

При поступлении на программу СКОЛКОВО Практикум 10 до 13 января 2017 года вы можете воспользоваться специальными предложениями и выгодными скидками. Подробности необходимо уточнить у консультантов программы.

Акции также включают в себя специальные условия для корпоративных клиентов.

Ближайшие стартующие группы*:

- ▶ Практикум 10: **13 марта 2017 – 9 июня 2017**
- ▶ Практикум 11: **26 июня 2017 – 4 октября 2017**
- ▶ Практикум 12: **20 ноября 2017 – 2 марта 2018**

Средняя оценка
программы
выпускниками
4,89 из 5

«Программа открывает сознание для новых идей, новых подходов, способности сделать следующий шаг.»

Александр Злобин,
Финансовый директор
компании SPLAT

Узнать о программе и возможностях для развития бизнеса и личного роста

КОНСУЛЬТАНТЫ ПРОГРАММЫ:

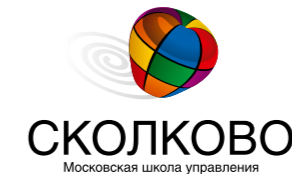
Ляйсан Гиниятуллина
+7 965 211 50 42

Елена Мазаева
+7 919 777 53 93

Нина Шурчкова
+7 925 099 05 37

Регистрация на презентации программы и мастер-классы:
practicum.skolkovo.ru

Кампус бизнес-школы СКОЛКОВО:
Россия, Московская область, Одинцовский район,
Сколково, улица Новая, дом 100



СКОЛКОВО ПРАКТИКУМ ДЛЯ ДИРЕКТОРОВ

- ИНТЕНСИВНЫЙ КУРС НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ
- ДЛЯ ДИРЕКТОРОВ И СОБСТВЕННИКОВ
- КОМПАНИИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

9 ЭЛЕМЕНТОВ ПРАКТИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ ПРОГРАММЫ



СТРУКТУРА ПРОГРАММЫ

I
13-17 МАРТА 2017
ДИРЕКТОР – РЫНОК

II
3-7 АПРЕЛЯ 2017
ДИРЕКТОР – КЛИЕНТ

III
24-28 АПРЕЛЯ 2017
ДИРЕКТОР – ПРОДУКТ

IV
22-26 МАЯ 2017
ДИРЕКТОР – БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

V
7-9 ИЮНЯ 2017
ДИРЕКТОР – ИЗМЕНЕНИЯ

Практики здоровья		ПОДДЕРЖАНИЕ УЧАСТНИКОВ В ХОРОШЕЙ СПОРТИВНОЙ ФОРМЕ ДЛЯ НАИБОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНОЙ РЕАЛИЗАЦИИ АМБИЦИОЗНЫХ БИЗНЕС-ЗАДАЧ				
Актуальные управленческие знания	АНАЛИЗ РЫНОЧНОЙ СИТУАЦИИ Лекции и упражнения по методам анализа рынка и выделение основных трендов на примерах отраслей участников программы, построение карты позиционирования	Межмодульные консультации с преподавателями, работа над проектом	ЭФФЕКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА Лекции и упражнения по определению цепочки создания стоимости, формированию модели работы с поставщиками, выделению центров прибыли и затрат	Межмодульные консультации с преподавателями, работа над проектом	ФИНАНСОВАЯ, УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ И КОНТРОЛЬ Лекции и упражнения на понимание принципов принятия решений на основе показателей финансовой и управленческой отчетности	ЛИДЕР И КОМАНДА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ Организационная эффективность, типы лидерства и типы команд
	АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ И ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ Семинары и упражнения по определению целевых сегментов, конкурентного преимущества, цены, методов коммуникации с клиентом, построение карты позиционирования		КЛИЕНТЫ БИЗНЕСА И ИХ ИНТЕРЕСЫ Семинары и упражнения по построению продуктовой матрицы, каналов распределения и карты бизнеса		ФИНАНСОВАЯ СТРАТЕГИЯ Семинары и упражнения по оценке инвестиций и стратегической оценке бизнеса	
Практика принятия решений	РЫНОЧНАЯ КОНКУРЕНЦИЯ Бизнес-игра для отработки навыков принятия решений		УПРАВЛЕНИЕ БИЗНЕСОМ Бизнес-игра по построению стратегии в условиях трансформации рынка		ПРИВЛЕЧЕНИЕ РЕСУРСОВ Имитационная игра для отработки управленческих навыков и привлечение ресурсов в ситуации трансформации сферы	РУКОВОДСТВО КОЛЛЕКТИВОМ Ролевая игра по руководству коллективом и способы делегирования
Личностный практикум	Практикум по самоидентификации		Практикум по самоопределению		Практикум по самопроектированию	Практикум по самореализации
Разработка проекта	ПОСТАНОВКА БИЗНЕС-ЦЕЛЕЙ Работа в проектных группах по выделению модели рынка, модели компании, определению целей проекта		ОПЕРАЦИОННАЯ МОДЕЛЬ Работа в проектных группах по выделению измеримых индикаторов реализации поставленных целей, расчету необходимых ресурсов, поиску решений по их вовлечению. Разработка операционной модели проекта		ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ Работа в проектных группах по фиксации финансовой модели проекта, стратегии привлечения капитала, плана-графика реализации. Обоснование своей личной мотивации управления проектом	КОМАНДООБРАЗОВАНИЕ Работа в проектных группах по определению количества, состава команды проекта и требований к ней на разных этапах реализации. Разработка схемы привлечения и модели мотивации
Техники коммуникации	ПУБЛИЧНОЕ ВЫСТУПЛЕНИЕ Тренинг по освоению навыков презентации и публичного выступления		ПОЗИЦИОННАЯ КОММУНИКАЦИЯ Тренинг по освоению навыков ведения переговоров в ситуации разницы позиций		КОММУНИКАТИВНАЯ СРЕДА Тренинг по освоению навыков взаимодействия со стейкхолдерами	ЗАЩИТА ПРОЕКТОВ Защита проектов перед экспертным советом бизнес-школы СКОЛКОВО
						ПРЕЗЕНТАЦИЯ ПРОЕКТА Презентация проекта перед экспертами

ПРОЕКТНЫЙ РЕЖИМ